

かしはら 商工ニュース

The Kashiwara Chamber of Commerce and Industry

2016
11

発行所 榎原商工会議所
〒634-0063 榎原市久米町652-2
榎原市商工経済会館3F
TEL 0744-28-4400(代)
FAX 0744-28-4430
URL <http://www.kashiwara-cci.or.jp>
発行責任者 石井 誠一
発行回数 月1回1日発行
印刷部数 1,600部

TOPNEWS 11 11月のトップニュース

平成28年度産官学（農商工）連携事業

平成28年度産官学（農商工）連携事業 「イチゴを使った新商品開発プロジェクト」 ～畿央大学生の7つの創作レシピをもとに新商品販売!!～

榎原産のイチゴ「アスカルビー」や「古都華」を食材に使い、「古代大和飛鳥」歴史ロマンをモチーフにしたレシピを、畿央大学生の自由な発想により創作し、参加事業者の技やアレンジを加え「かしはら名物」となりうる商品を開発、販売を目標とする当プロジェクトにおいて、平成28年9月23日（金）に「新商品マッチング会」が開催されました。

参加7事業所は、学生58名14チームが創作した14のアイデアレシピを試食しながら学生の説明を受け、審査の結果、7つの創作レシピが事業所の新商品のアイデアとして採用されることとなりました。

今後、アイデアを採用した6事業所により、学生のアイデアをもとにお店独自の技やアレンジを加えた新商品の開発が行われ、12月中旬に各店舗での販売開始を予定しています。

新商品販売開始予定事業所と採用レシピ

アース・ワインディング

古代チーズと苺のぶるさくタルト



かしじんようかん



苺と生ハムのクリームパスタ



おうちごはんときのは

かしじんようかん



プティアルシェ

飛鳥の秘宝



ママン洋菓子店榎原店

大和三山の秘宝



町家茶屋古伊

ちそうけーき



和創だいにんぐ絵空

奈良の宝石コロック



会員様事業所情報紹介ページをご活用下さい

平成28年10月3日（月）に、「会員様事業所情報紹介ページ」を公開いたしました。地域経済の発展に貢献されている商工会議所会員事業所様をより詳細に紹介する為に、榎原商工会議所ホームページに設置している会員紹介ページに事業所PR等の項目を新たに付け加え、会員紹介ページをリニューアルしたものです。

「会員様事業所情報紹介ページ」を閲覧するには、榎原商工会議所ホームページ (<http://kashiwara-cci.or.jp/>) のTOPページ右サイドバーにある「事業所情報紹介」ボタンをクリックしてください。平成28年8月31日までにご登録を申し込まれた事業所様を掲載しています。

今後、事業所情報を掲載希望される会員事業所様は、榎原商工会議所のホームページのTOPページ右サイドバーにある「事業所掲載申込」をクリックし登録ページからお申込み下さい。

（「事業所情報紹介」ページ反映までに、1週間程度お時間を頂戴いたしますことをご了承ください。）

会員紹介ページへの遷移



部会だより

かしはら創業塾を開催

かしはら創業塾は、産業競争力強化法に基づき国が認定した榎原市の創業支援事業計画により、「特定創業支援事業」として実施しました。

創業に関する必要知識を集中的に学ぶ5日間の創業塾（基本編）を平成28年8月6日（土）・20日（土）・27日（土）・9月3日（土）・10日（土）の各日9：30～16：30に開催いたしました。参加者は13名で、全員の方に最終講座まで出席していただきました。

講師には加藤慎祐氏（中小企業診断士）、渡辺淳氏（中小企業診断士）、和田貴美子氏（中小企業診断士・税理士）、出口郁子氏（オフィスマール代表）を迎え、経営、財務、販路開拓、人材育成に関するセミナーをお願いし、また、日本政策金融公庫と榎原市産業振興課にもご協力を頂き、資金調達や公的支援制度の活用についてお話をいただきました。

続いて基本編を受講された方を対象に、ビジネスプラン作成講座（実践編）を中小企業診断士渡辺淳氏を講師に9月17日（土）・24日（土）の各日10：00～16：00に開催し、5名の方に参加して頂きました。ビジネスプラン作成講座では基本編で作成した各自のビジネスプランの振り返りと、自分のビジネスプランをどのような形で他者にプレゼンテーションしていくかをグループで発表を行いながら進めていきました。

今後も受講者に対し、実際に榎原市内での創業につなげていけるよう支援していきます。



創業塾（基本編）の様子



ビジネスプラン作成講座（実践編）の様子

部会だより 観光部会

ビジネスチャンスを得る！ 『10分プレゼンテーションの作り方』 講習会開催

観光部会（部会長 岸田守弘）は、平成28年9月23日（金）に、ビジネスマッチなら『かしはらビジネス商談会』・『かしはらビジネスプランコンテスト』や事業所の営業活動等の人材育成に繋げる為に、プレゼンテーションのスペシャリストである（株）Smart Present 代表取締役社長 新名史典氏を講師に迎え、参加者35名で実施しました。

（株）Kサポート提携講師
（株）Smart Present
代表取締役社長 新名 史典氏



消費税軽減税率対策窓口相談等事業

超・超初心者のためのWindows・Word・Excel超基礎の基礎セミナー

平成28年7月25日（月）から9月26日（月）まで2ヶ月にわたり、全8回シリーズの「超・超初心者のためのWindows・Word・Excel超基礎の基礎セミナー」を開催いたしました。当所会員様でもあるパソコンサロンまごころ（代表：豊國 勝啓氏、新賀町 271-1 2F）にて、各回午後7時から午後9時まで、毎回11名の方に参加いただき、「パソコンって何?」から始まって「文書作成」や「表計算の仕方」について、巻木育子氏（マイクロソフトオフィストレーナー）に実際にパソコンを操作して覚える実践型でご指導を頂きました。



講師 巻木育子氏



セミナーの様子

消費税軽減税率対策窓口相談等事業

雇用関係助成金セミナー

平成28年9月28日（水）午後2時より榎原商工会議所4階にて雇用関係助成金セミナーを開催いたしました。当日は31事業所38名の方に参加いただき、キャリアアップ助成金や企業内人材育成推進助成金など利用しやすい助成金について㈱ミライブ経営総研 住澤福治氏に説明をしていただきました。



講師 住澤福治氏



セミナーの様子

セミナー

食品表示制度セミナーを開催しました!

平成28年10月5日（水）午後1時30分から午後3時30分まで榎原商工会議所において講師に株式会社くらし科学研究所の村中亨氏を迎え、参加者27名で食品表示制度セミナーを開催しました。

平成27年4月1日に施行された食品表示法に基づく「食品表示」について、豊富な図解によるわかりやすい解説が行われました。セミナー終了後も多くの参加者の個別の質問に親身にご回答いただきました。



セミナーの様子

女性会だより

第15回橿原夢の森フェスティバル「大和物産展」に出展

平成 28年 10月 8日(土)・9日(日) の2日間 橿原神宮森林遊苑にて開催された第15回橿原夢の森フェスティバル「大和物産展」に女性会が出展しました。尾田会長を中心として女性会会員が一致団結し、ビーフカレー・ミックスジュース・お茶の販売を行いました。1日目は晴天で気温も高めでしたが、2日目の午前中はあいにくの雨で来場者も少なめでした。昼前から雨は止み、来場者も徐々に増え、2日間を通して女性会自慢のビーフカレー・ミックスジュースをたくさんの来場者に味わって頂きました。



橿原商工会議所女性会会員随時募集中!!

女性会とは？

異業種からなる女性経営者などの団体です。1人で経営者として孤軍奮闘頑張っている方、夫の会社を共に支えている方、新たに事業を起こした方など、各々違った立場で経営に携わっている女性メンバーの集まりです。講演会・懇親会・視察旅行・奉仕作業などの事業を行っており、自己研鑽、相互交流に努めています。

みなさんも新しいメンバーとして「女性会」に参加されませんか？

お問合せ 橿原商工会議所女性会事務局
 TEL0744-28-4400

青年部だより

日本商工会議所青年部 第34回近畿ブロック大会 城陽大会へ参加

平成28年9月30日(金)～10月1日(土)に京都府城陽市にて開催された第34回近畿ブロック大会城陽大会へ21名の橿原商工会議所青年部員が参加しました。1日にはまず記念式典が行われ、日本商工会議所青年部近畿ブロック会長久保京一郎氏の挨拶等がなされました。続いて行われた記念講演では、『時代の逆風を突き進め!不惜身命の熱き魂』をテーマに貴乃花光司氏と景子夫人による講演が行われました。そのほか、大懇親会では近畿一円より集まった各地の青年部員と交流を深めることが出来ました。



青年部活動報告

- 10月6日(木)イルミネーション運営委員会(会長 福本雅宣他)
- 10月6日(木)役員会(会長 福本雅宣他)
- 10月12日(水)会員拡大室委員会(室長 田中康博他)
- 10月13日(木)イルミネーション企画委員会(委員長 藤原雅和他)
- 10月14日(金)総務研修委員会(委員長 佐原 慶他)
- 10月19日(水)地域連携会議・親睦ポウリング大会(会長 福本雅宣他)
- 10月23日(日)近畿の絆 大交流会(会長 福本雅宣他)
- 10月24日(月)交流委員会(委員長 奥野嘉和他)
- 10月25日(火)奈良県商工会議所青年部連合会役員会(会長 福本雅宣他)
- 10月28日(金)イルミネーション企画委員会(委員長 藤原雅和他)

橿原商工会議所青年部 部員随時募集中!!

橿原商工会議所青年部は、様々な活動を通じて、異業種の仲間達との人脈を広げ、お互いに教え学びあい、青年経済人としての資質を磨き、地域企業の繁栄と橿原の発展を目指す「若き起業家集団」です。

会員条件

- * 橿原市周辺で事業を営んでいる経営者、又は幹部社員
- * 満20歳以上45歳未満の方

お問い合わせ

橿原商工会議所青年部 事務局
 (TEL 0744-28-4400)まで。

SHOP INTERVIEW

会員さん **フローズアップ** この店、この人、この会社

グラフィックプランニング ティールームカフェ
Vol.242 GraphicPlanning & TroomCafé

創業から現在までのあらまし

東京のデザイン会社を経て、2011年に独立開業させて頂き早5年が過ぎました。地元橿原市に戻り皆様に愛され、続けて来る事が出来ましたこと、心よりお礼申し上げます。2015年8月8日にデザイン事務所&カフェも建設 OPENし、起業やリニューアルのクライアント様の良いモデル店舗としてもご愛顧頂き幸いです。

事業内容

弊社は「商業デザイン」を事業とし、様々なデザイン、印刷のご依頼を頂いております。名刺から・チラシ・カタログ・パンフレット・ロゴ制作・商品撮影・看板・パッケージデザインや、WEB（ホームページ）等など起業、開業、開店、リニューアルに必要な販促アイテムをデザイナーに直接ご相談頂けます。地元の皆様のお力になれるよう努力と精進してまいります。今後とも宜しくお願ひ申し上げます。



グラフィックプランニング



Graphic Planning
 NARA High Quality Print & Web DESIGN



↑ 店舗 & 事務所



↑ 代表 多中達也氏



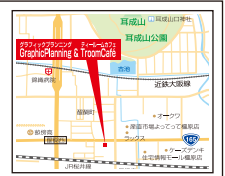
↑ TroomCafé



↑ TroomCafé

店舗DATA

グラフィックプランニング ティールームカフェ
GraphicPlanning & TroomCafé
 代表 多中達也 / 〒634-0072 奈良県橿原市醍醐町 275-1
TEL 0744-47-2802
 e-mail : info@g-p-design.com
 ホームページ : http://g-p-design.com
 営業時間 : 11:00 ~ 18:00 定休日 : 水・日曜日



フム フム ショップ
Vol.243 fumu-fumu-shop

創業から現在までのあらまし

2015年6月創業、レディースアパレル商品をインターネットで販売。

下市町の自宅で創業、海外アパレル商品をセレクト輸入し、大手インターネットショッピングサイトで販売を始めました。今年6月より事業拡大のため橿原市に事務所を持つことになりました。

お店のこだわり

20代の女性を対象とした、低価格で可愛い商品を提供しています。

ショッピングサイトの利点を活かし、24時間いつでも注文を受け、商品を早く届けることを大切にしています。

今後の展望

県内の高品質なアパレル商品や地域の特産品に注目しています。生産者と商品を作り、売れるためのプロモーション活動をして、販売を国内・海外へと展開していきたいと考えています。

いよいよ年末商戦の忙しい時期になってきました。秋冬に向けた新着商品掲載ははじめました。昨年よく売れましたセーター、ニット商品を主にカラーバリエーションを豊富に揃えております。ショッピングサイトをのぞきにきてみて下さい。

fumu-fumu-shop



↑ 販売商品



↑ 販売商品



↑ 代表 西浦 寛氏

店舗DATA

フム フム ショップ
fumu-fumu-shop
 代表 西浦 寛 / 〒634-0063 橿原市久米町912-803号
TEL 090-7110-0463
 e-mail : Tmxf622@yahoo.co.jp
 営業時間 : 9:00 ~ 18:00 定休日 : 不定休



知って得する!! **エキスパートゼミ**

権原商工会議所「専門家連携協議会」所属の専門家の皆様から「知って得する!! エキスパートゼミ」と題して様々な分野から記事提供にご協力をいただいております。是非とも平素の事業活動にお役立てください。

無い袖は振れぬ。有る袖を振らない?~債権回収における留意点~

会員の皆様から、売掛金や請負代金を回収したい、貸したお金を返してもらいたい、という依頼を受けることがあります。弁護士から請求すれば、又は裁判で勝訴すれば、売掛金、請負代金、貸金等の債権を回収できると思われている会員の皆様も多いです。

たしかにお金を支払う義務のある債務者が任意に支払ってくれば債権回収できるのですが、債務者が支払を拒否した場合には、弁護士が請求しても、裁判で勝訴しても、支払ってもらえるかどうかわかりません。裁判で勝訴するよりも難しいことは、売掛金、請負代金、貸金等の債権を実際に回収することです。「無い袖は振れぬ」という諺を聞いたことがある人も多いかと思いますが、「有る袖を振らない」という支払を拒否する債務者も少なからず存在します。

そこで、債権回収をするにあたって重要なことは、①債権の存否や内容を確定するための勝訴の準備と、②債務者の資産調査などの保全・執行の準備です。

まず、支払を拒否している債務者は、債権の存在や内容を争ってくるので、①債権の存在や内容を確定するためには訴訟提起し、勝訴する必要があります。勝訴するためには、契約書、発注書、受注書、借用書などの客観的な証拠が必要です。これらの客観的証拠がないと、挙証責任との関係で証明できないため、敗訴することがあります。必ず取引を開始する際には、契約書、発注書、受注書、借用書などの客観的な証拠を作成し、残して下さい。

次に、裁判で勝訴したとしても、支払を拒否している債務者から債権を回収するのは容易なことではありません。強制執行すれば回収できるのではないかと思われる方も多いと思いますが、債務者の資産が明らかでない場合には、強制執行すらできません。そのため、②資産調査が重要になります。強制執行の対象となる資産としては、不動産(土地・建物)、動産(テレビ、冷蔵庫、時計、宝石等)、

預貯金、生命保険、株式・投資信託、給与・役員報酬、売掛金、自動車、ゴルフ会員権等が考えられますが、実はこれらの資産を調査することは非常に困難なのです。弁護士などの調査により確実に明らかになるのは、法人所在地や自宅の不動産の権利関係、登録番号が明らかな自動車の権利関係、生命保険の8割程度の存否、数行の金融機関の預貯金の有無くらいです。それ以外の調査は非常に困難なため、強制執行ができないことも多いです。現在、民事執行法の改正が検討されており、2018年に裁判所を通じて金融機関に対して照会できる制度の導入を目指しているとのことですが、この制度が導入されても、債務者の資産が完全に明らかになるわけではありません。

そこで、債務者の資産について、取引開始時に事前に所有不動産、取引銀行、勤務先等を聞いたり、取引中も所有している車両をチェックしたり、どのような資産があるか聞いたりすることが重要です。またこれらの資産に担保設定を検討するのも良いと思います。

以上より、債権回収で失敗しないためには、取引開始時に契約書等の書面を作成し、残すことは当然のことですが、取引相手から、取引前や取引中に資産の開示を受けたり、調査したりしておくことが非常に重要です。

弁護士法人 田端綜合法律事務所

弁護士 村井 証文 (平成15年弁護士登録)
 大阪市北区西天満2丁目11番8号 アメリカンビル2階
 TEL: 06-6365-9110
 FAX: 06-6365-9111
 HP: <http://www.tabata-law.jp/index.html>



扱っている事件
 企業法務、労働事件(使用者側)、債権回収、交通事故、相続、離婚

弁護士
 むらい まさみ
 村井 証文

知って得する!! **エキスパートゼミ**

成功する経営戦略の作り方～変化の激しい時代こそ戦略が重要～

ITの影響で社会の変化のスピードがますます加速しています。顧客の変化も同じくスピードアップしているため、流行が短期化しています。経営戦略の重要性が増しています。

I はじめに

ITにより社会の変化が加速していくと、ビジネスの主導権は、企業から顧客へと移行していきます。顧客が情報の受け手から発信者に進化しています。いかに顧客に共感してもらえるかが、企業活動特にマーケティングの優先課題となりました。

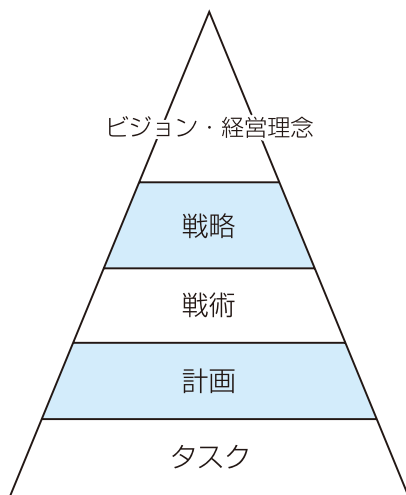
過去の成功体験を捨て去る勇気と優れた経営戦略をもつことが、競争を勝ち抜くための条件です。今回は、経営戦略策定の基本を説明します。

II マネジメント・ヒエラルキー

企業は、事業の使命を共有するための「経営理念」と中長期的に目標とする組織の将来像を表明する「ビジョン」を頂点とし、戦略、戦術、計画、タスクというビジネス・ヒエラルキーで成り立っています。

戦略は、効果的に経営資源(人、モノ、カネ、情報)を運用するための考え方の枠組みや総合的なシナリオをまとめたもので、社員の行動のベクトルを合わせるためにとても重要な要素です。

戦略が重要であることを理解していても、その策定方法が分からないという経営者が多いものです。ここでは最も簡単な方法を紹介します。



III 経営戦略の策定手順

最も簡単でよく使われている戦略策定方法は、SWOT分析です。まず自社が保有する資源の中で強み(長所)と弱み(課題)、すなわち内部環境を洗い出します。次に、自社を取り巻く外部環境の中で機会となるトレンド(追い風)と脅威となるトレンド(向かい風)を列挙します。

そこから戦略を導き出すには、強み×機会、強み×脅威、弱み×機会、弱み×脅威の組み合わせにおいてどんな打ち手があるかを考えます。できれば、競合他社に対しても同じような分析をした上で、相互比較して最適な戦略を選べば、環境変化に対応した新しい戦略が立案できます。

内部環境	強み Strengths	弱み Weaknesses
	例▷老舗としてのブランド力	例▷近年のシェアが業界中位に止まる
外部環境	機会 Opportunities	脅威 Threats
	例▷グローバル化するなか日本ブランド復活の動きがある	例▷インターネット販売で競争が激化

IV まとめ

強みや弱みは、他社と比較して相対的なもので構いません。迷うときは両方入れておきましょう。ただし、固定観念で安易に振り分けたのでは、新しい発想が生まれてきません。弱みと思っていたことが強みに転化できたときには、起死回生の戦略が生まれるからです。

効率的なのは、強みを生かして機会をとらえることです。それを基本にできるだけ社員も参加して取り組んでみましょう。まとめるときには、「誰に」、「何を」、「どのように」、「効果は」というまとめ方で分かり易く、すっきりとした文章にすることが大切です。何事も「シンプル・イズ・ベスト」が求められます。

株式会社奈良経営研究所 (併設：森村社労士事務所)

所在地：橿原市久米町682 フォートポイヤール神宮前402
 Tel:(28)3003 Fax:(28)3004
 E-mail:info@success-skill.com
 http://www.success-skill.com
 <森村文則のプロフィール>
 1955年橿原市生まれ。奈良県立畷傍高校、大阪市立大学法学部卒。南海電鉄(株)、コンサル会社勤務を経て独立。社会保険労務士、中小企業診断士、ターンアラウンドマネージャー(金融検定協会認定)として関西企業の三方良し経営のため活動中。



代表取締役
 中小企業診断士
 社会保険労務士
 もりむら ふみのり
森村 文則

中小企業相談所 通信

取引先の新たな扉を開くチャンス!! ビジネスマッチング成功への鍵

商談会(展示)に臨むにあたっての注意点

商談会での展示(ブース)のポイントは、出展のゴールまでをあらかじめ計画すること! (新規顧客獲得)

計画立案時

実施準備時

開催期間中

事後フォロー

前提条件・目的を確認し、成功の計画を練る。

事後の告知・集客、ブース設営・スタッフ教育

来場者と接点を持ちフォローできる関係を作る

追客を行い、顧客へと育てていく。

1. 計画立案時のポイント

- ①出展申込み検討事項 (展示会の選定、展示会場の確認、商品サービスの特徴等)
- ②出展の目標や効果の設定 (販路開拓・企業や商品の宣伝・情報収集、来場者コミュニケーション)
- ③企業や商品の宣伝 (広告宣伝、新商品の発表、技術の発表)
- ④情報収集・来場者コミュニケーション (商品アイデアの取得、将来的な人材確保、競合先の動向確認等)
- ⑤出展にかかる負担 (出展にかかる金銭的支出、出展にかかる金銭以外の課題)
- ⑥出展コンセプトの設定 (展示の仕方・装飾等)
- ⑦出展計画の作成 (検討内容、具体的な内容、流れ、実施時期)

※来場者の心理とコミュニケーションを知ることが重要!

来場者の心理

スタッフ(コミュニケーション)

注目

何か新しい(おもしろい)商品(商材)はあるのか?

認知度向上!

↓
来場者の気を引く。

関心

この商品(商材)はどういうものなのか?

商品に対する理解促進!

↓
商品説明

欲求

違った特徴はあるか?
他社のメリットは?

ニーズ喚起!

↓
警戒心をとる

記憶

他社で取り扱うとどうなるだろうか?

購買意欲喚起する!

↓
見込客として後日連絡できるように

行動

購入に向けた交渉

商談スタート!

↓
価格や数量等の説明

2. 実施準備時のポイント

- ①事前に集客し、当日の賑わいを出す(招待状作成送付等)
- ②招待状に工夫を加える (粗品券、手書きメッセージ、自社ブースがわかる会場図等)
- ③アポイント件数の目標を設定・アポイント管理表等を作成し見込みアポイントを取る
- ④近づきやすく、足を止めやすく、訊ねやすく、手にとりやすいブース設計 ※来場者の心理・遠くからでもはっきりわかりやすいアイキャッチ・こだわりがわかる等
- ⑤スタッフ教育 (事前のロールプレイ、ビデオ撮り、緊急対応対策、他ブースの情報収集等)

3. 開催期間中のポイント

- ①来場者の心理とコミュニケーションを知る。
- ②事前にやるべきことをまとめる。
 - (1) 自社ブースの前を歩いて見え方をチェック。(改善・スタッフの立ち位置等)
 - (2) 成果につなげる情報収集(他のブースを見る)
 - (3) 来場者の流れの変化でも対応し、スタッフの助け合い
- ③当日対応
 - (1) 積極的に前に出て説明する。身振り手振りで説明する。
 - (2) しっかり名刺交換をする。
 - (3) 適切にアイコンタクトして接客する。パンフレットを手渡す。

4. 事後フォローのポイント

- ①いただいた名刺をもとに、来場者へ礼状(お礼メール)をすぐに出すこと。
- ②来場できなかった招待者に結果報告を送付
- ③来場者を3つに分類し、見込客の管理表を作成する
 - (1) 採用してもらえる可能性がある来場者 → 見込客
 - (2) 採用までに時間を要するであろう来場者 → 見込客
 - (3) 対象外の来場者(相手が興味なし・ターゲットではない等)
- ④分類した(1)の来場者に、積極的にアポイント連絡する
- ⑤ブログ・メルマガ・Facebook・Lineなどコミュニケーションツールで、最新情報をこまめに提供する
- ⑥出展した報告書を作成(展示会の良かった点・悪かった点、改善点、来場者層等)→次回に繋げる

榎原商工会議所 中小企業相談所 TEL0744-28-4400

榎原神宮前駅 西出口より南へすぐ

内科・神経内科・リハビリテーション科

へいせいクリニック

TEL 0744-48-6008

午前 9:00~12:30 受付は診療30分前 午後 1:30~ 5:00 (日・祝休診 水曜・土曜の午後は休診) 平成記念病院



24時間年中無休で働いてくれる営業マンは、必要ありませんか?



商売に結びつく

ホームページ活用法をご提案します。

月々1.5万円(税抜)で自社のホームページを持つことが出来ます。

(ドメイン・サーバ代込み)



デジタル印刷物の企画から制作 株式会社 アイプリコム

ISO14001認証取得

本社 〒634-0812 奈良県榎原市今井町3-2-5 TEL:0744-22-6155
事業所 〒636-0246 奈良県磯城郡田原本町千代360-1 TEL:0744-34-3030
URL:http://www.aipricom.co.jp E-mail:info@aipricom.co.jp

中小企業倒産防止共済制度

経営セーフティ共済



取引先の倒産から会社を守る制度です!

経営セーフティ共済は、取引先事業者が倒産し、売掛金債権等が回収困難になった場合に、貸付けが受けられる共済制度です。「もしも」のときの資金調達手段として当面の資金繰りをバックアップします。

中小企業倒産防止共済制度の特長

- 1 掛金の10倍の範囲内で **最高8,000万円** まで貸付け
「回収困難となった売掛金債権等の額」と「掛金総額の10倍に相当する額(最高8,000万円)」のいずれか少ない額となります。償還期間は共済金の貸付金額に応じて5年～7年(据置期間6か月を含む)で毎月均等償還です。
- 2 貸付条件は **無担保・無保証人**
共済金の貸付けは、「無担保・無保証人」「無利子」です。ただし、共済金の貸付けを受けると貸付額の10分の1に相当する額が積み立てた掛金総額から控除されます。
- 3 掛金は税法上 **損金(法人)または必要経費(個人事業)**に
掛金月額、5千円～20万円の範囲内(5千円単位)で自由に選べます。



中小機構

www.smrj.go.jp/tkyosai TEL:050-5541-7171 (共済相談室)

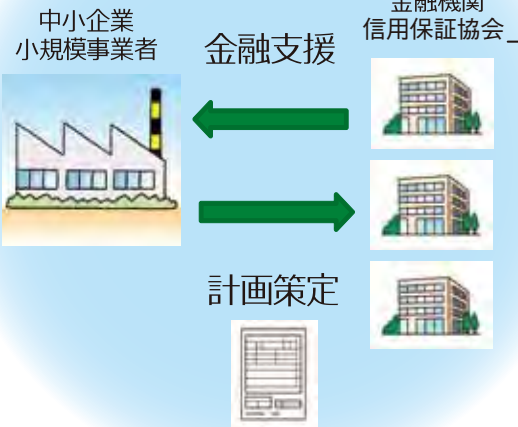
経営セーフティ共済 検索

奈良県中小企業再生支援協議会からのお知らせ

～経営改善の最短距離～ 専門家と一緒に経営改善計画を作ろう!

認定支援機関 (税理士等)

役割: 計画策定と金融機関調整支援



連携

専門家の力を借りて
 経営改善計画書を作成しませんか?

- 現在、税理士、会計士等、国が認める専門家の支援を受けて経営改善計画書を策定する場合、専門家に対する支払費用の2/3まで(上限200万円)負担する事業を実施しています。

経営改善支援センターでは

- 本事業に係る申込受付や補助金支払業務は経営改善支援センターで行っています。
- その他、各種ご相談にも応じます。お気軽にご相談ください。

こんな方にお勧めです

- 金融機関への返済条件等を変更し資金繰りを安定させながら…
- 売上を増加させたい
 - 人件費以外でコストを削減したい
 - 黒字体質の企業に転換させたい
 - 業況悪化の根本的な課題を見つけないかなど

奈良県経営改善支援センター
 (奈良県中小企業再生支援協議会内)
 奈良市登大路町36-2 奈良商工会議所1F

ご相談無料・秘密厳守
 お気軽にご相談ください!

0742-24-7034

「橿原のうまいもんWeek」 出展事業所の募集

橿原市民並びに観光客に対する橿原の土産物・特産品の発掘及び新規創出を図ることを目的に近鉄百貨店橿原店地下1階(食品のフロア)の食品催事場において、「橿原のうまいもんWeek」として橿原の自慢の商品を実演・即売を行う催事を実施する運びとなりました。つきましては、当事業への出展事業所を募集いたします。

開催期間：平成29年2月8日(水)～14日(火)の7日間
 開催場所：近鉄百貨店 橿原店 地下1階(食品のフロア) 食品催事場
 参加要件：橿原市内で食品の製造加工販売を営んでいる橿原商工会議所会員事業者。
 ※参加費用については当所にお問合せ下さい。

出展参加希望申込方法：出展を希望される方は「橿原のうまいもんWeek出展参加希望」・事業所名・住所・電話番号・担当者名を明記いただき、橿原商工会議所までFAXにて申込み下さい。(書式は問いません)
 ※希望事業所には後日連絡致します。
 FAX 0744-28-4430 申込締切 平成28年11月14日(月)

商工会議所 LOBO (早期景気観測)

—平成28年9月度調査結果—

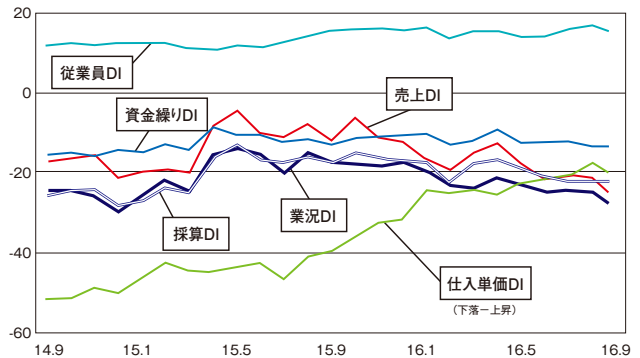
業況DIは、天候要因などもあり悪化。先行き持ち直し見込むも、慎重な見方

ポイント

▶9月の全産業合計の業況DIは、▲27.8と、前月から▲2.9ポイントの悪化。住宅など民間工事の持ち直しに加え、円高などにより原材料価格が下落する一方で、台風や豪雨の影響が大きく、食料品などの製造業や小売業、サービス業で広く業況の押し下げ要因となった。また、個人消費の鈍い動きのほか、慢性的な人手不足による受注機会の損失や人件費の上昇などが足かせとなり、中小企業の景況感は、足元で弱い動きがみられている。

▶先行きについては、先行き見通しDIが▲23.5（今月比+4.3ポイント）と改善を見込むものの、「悪化」から「不変」への変化が主因であり、実体はほぼ横ばい。経済対策・補正予算による公共工事の増加、個人消費の喚起に期待する声が聞かれる。他方、人手不足の影響拡大、消費低迷や円高、海外経済減速の長期化を懸念する声は多く、中小企業においては、先行きへの慎重な見方が続いている。

LOBO全産業合計の各DIの推移(2014年9月以降)



※DI値について

DI値は、売上・採算・業況などの各項目についての、判断の状況を表す。ゼロを基準として、プラスの値で景気の上向き傾向を表す回答の割合が多いことを示し、マイナスの値で景気の下向き傾向を表す回答の割合が多いことを示す。したがって、売上高などの実数値の上昇率を示すものではなく、強気・弱気などの景気感の相対的な広がり意味する。

【産業別概況】

建設業

DI値の傾向(最近6カ月の傾向) ↑改善傾向 ⇨ほぼ横ばい ↓悪化傾向

業況	売上	採算	資金繰り	仕入単価	従業員
⇨	↓	↓	↓	↑	⇨

- ・「公共工事の前倒し執行が開始したことに加え、民間による設備投資の案件も多く、業況は改善した」(一般工事業)
- ・「公共工事の単価が減少しているが、件数は増加しており、売上に変化はない。ただし、件数の増加に伴い、人手不足の影響が顕著となってきた」(管工事業)
- ・「住宅ローン金利の低下などにより住宅着工に動きがあり、売上、採算共に前年より好転している」(建築工事業)

製造業

DI値の傾向(最近6カ月の傾向) ↑改善傾向 ⇨ほぼ横ばい ↓悪化傾向

業況	売上	採算	資金繰り	仕入単価	従業員
↓	↓	⇨	↓	↑	↓

- ・「台風による水害の影響で北海道産の農産物価格が上昇している。また、必要な仕入れ量を確保できないことも問題」(食品品製造業)
- ・「売上が前年度の水準に回復していないにもかかわらず、最低賃金の引き上げと取引先からのコストダウン要請が重なり、重苦しい業況感を払拭できない」(電子応用装置製造業)

卸売業

DI値の傾向(最近6カ月の傾向) ↑改善傾向 ⇨ほぼ横ばい ↓悪化傾向

業況	売上	採算	資金繰り	仕入単価	従業員
⇨	↓	⇨	⇨	⇨	↓

- ・「円高が続いていることで仕入単価が下落し、採算は改善したが、取引先からの輸入品の値下げ要請が強まっていることが気になり」(化学製品卸売業)
- ・「海水温の上昇などにより、イカやサンマの不漁が続き、売上は伸び悩んでいる。地元食材を活用した商品販売に力を入れ、乗り切りたい」(食料品卸売業)

小売業

DI値の傾向(最近6カ月の傾向) ↑改善傾向 ⇨ほぼ横ばい ↓悪化傾向

業況	売上	採算	資金繰り	仕入単価	従業員
↓	↓	⇨	⇨	⇨	↓

- ・「個人消費の低迷が顕著で、客は必要なものしか買わず、売上は悪化した。客のニーズに合わせた品揃えが必要だと痛感する」(百貨店)
- ・「9月前半の残暑が厳しかったこともあり、秋物衣料の動きが鈍く、売上は悪化した」(商店街)
- ・「インパウンドの客数は減少傾向にあるものの、肌の乾燥を防ぐ保湿関係品を中心に売れ行きは良く、売上、採算とも改善している」(化粧品小売業)

サービス業

DI値の傾向(最近6カ月の傾向) ↑改善傾向 ⇨ほぼ横ばい ↓悪化傾向

業況	売上	採算	資金繰り	仕入単価	従業員
⇨	⇨	⇨	↓	⇨	⇨

- ・「マイナス金利政策の影響もあり、収益の悪化した銀行がシステムにかかる経費を減少させている。それに伴い、当社の売上も悪化した」(ソフトウェア業)
- ・「地元でイベントが多かったことに加え、地元プロ野球チームの優勝で客室の稼働率は高水準が続いた」(旅館業)
- ・「台風や天候不順の影響で魚や野菜の価格が軒並み高く、採算が悪化した」(レストラン)

LOBO調査要領

- 調査期間：2016年9月14日～21日
- 調査対象：全国の423商工会議所が2,985企業にヒアリング
(内訳)建設業：457 製造業：715 卸売業：325
小売業：698 サービス業：790
- 調査項目：今月の売上・採算・業況等についての状況(DI値を集計) および自社が直面する問題等

そのほか、詳しい情報については<http://www.jcci.or.jp/lobo/lobo.html>からご覧ください。

奈良労働局からのお知らせ

11月は「労働保険適用促進強化期間」です。

1人でも労働者（パート、アルバイトも含まれます）を雇った場合、事業主は、労働保険（労災保険・雇用保険）に加入する必要があります。

労災保険は、労働者が業務上の事由または通勤によって負傷したり、病気に見舞われたり、あるいは不幸にも死亡された場合に被災労働者や遺族の方に必要な給付を行っています。

雇用保険は、失業した場合や雇用の継続が困難となる場合等に対して失業給付・事業主助成などの必要な保険給付を行っています。

まだ、加入手続きをとられていない事業主の方は、従業員の方が安心して働けるよう、加入手続きを行ってください。



★お問合せ先★ 労働基準監督署
 公共職業安定所（ハローワーク）
 奈良労働局総務部労働保険徴収室
 電話：0742-32-0203

ハローワーク求職者情報 11月号

No	希望職種	希望収入	希望勤務時間	学歴	住所	職歴（最新⇒旧）・免許・資格
1	事務	30万	09:00 ～ 18:00	高卒	香芝市	CADによる図面作成(水道・空調)、現場管理:3年6か月 電気工事士2種 危険物乙4
2	事務販売	15万	09:00 ～ 18:00	高卒	大和高田市	アパレル接客販売:4か月 アクセサリ販売:1年6か月 カラオケ店での接客:2年
3	法人営業	25万	時間 不問	大卒	葛城市	マット、モップ等のレンタル新規 営業:5年 スポーツ指導員:4年
4	設備管理	25万	07:00 ～ 23:00	高卒	橿原市	電気工事(太陽光発電設備取付及び関係 書類の作成):9年5か月 電気工事(家電):3年 電気工事士2種
5	製造	17万	09:00 ～ 18:00	大卒	大和高田市	製造(鉄製家具等の組立・梱包):1年 技術開発・生産業務(子供服等):2年 1か月
6	製造	18万	08:00 ～ 17:00	高卒	橿原市	製造(プラスチック製品の検査、 機械オペレーター業務):2年6 か月
7	製造	30万	時間 不問	高卒	葛城市	トレーラー運転手:5か月、製造(医薬品):9 年11か月。フォークリフト、玉掛け、毒物劇 物取扱者、大型自動車、化粧品製造技術者
8	自動車の 板金・ 塗装	30万	時間 不問	高卒	葛城市	自動車の板金・塗装:12年5か月 低圧電圧取扱者、保険募集人
9	施設介護	25万	時間 不問	高卒	香芝市	看護助手:5年6か月
10	放課後等 ディサー ビス等	15万	時間 不問	専門卒	香芝市	放課後等ディサービス:3年3か月 ヘルパー2級

お問い合わせは、ハローワーク大和高田へ。
 TEL 0745-52-5801 担当 職業紹介部門 巽

商工会議所・商工会が運営するネットを活用した
 「会員限定」の商取引支援サービス

ザ・ビジネスモール
 参加の商工会議所・商工会
 会員限定
 無料!

ザ・ビジネスモール

ビジネスチャンス あります!

お金をかけずに見積・提案

ビジネスの幅が広がります

商談チャンスが届く!

新しい取引先を獲得!

「ザ・商談モール」から希望カテゴリーの案件情報がメールで届きます。提案フォームに沿って応募ください。

仕事の発注情報を一括で発信。短期間で複数社から見積・提案が集まるので、効率よく取引先が見つかります。

電話やメールでサポート

全国で選ばれています

カンタンに
 ホームページを開設!

ホームページ
 閲覧数増加!

大まかなひな形にしたがって入力するだけで完成。文章や写真の編集・更新も自由にできて、とってもカンタンです。

サイトに会社や商品のPR情報を掲載することで、既存ホームページのアクセス数アップにつながります。

ザ・ビジネスモールのサイトへは
 こちらのQRコードから!!⇒



お問い合わせは

橿原商工会議所
 TEL 0744-28-4400

別紙チラシにてザ・ビジネスモール活用セミナー申込受付中!
 ぜひご参加ください。

～榎原商工会議所からのごあんない～

榎原商工会議所ホームページ QR コード➡



事務局インフォメーション

相談会

金融相談

(株)日本政策金融公庫による金融相談

相談日 11月16(水) 10:00～15:00

相談員 同公庫融資担当者

申込み 11月11日(金)までに、「借入申込書」に添付書類(確定申告書、決算書等)を添えて、当商工会議所 中小企業相談所まで

※借入申込書は当商工会議所窓口にございます。

▶お申込み・お問合せは……榎原商工会議所

☎0744-28-4400 まで

「イルミネーション IN かしはら」開催、協賛金協力のお願について

今年度で11回目となる「イルミネーション IN かしはら」は、周辺地域の商工業および観光業の活性化と発展に寄与することを目的として実施しております。

つきましては、イルミネーション事業では協賛金を募集しております。趣旨に賛同のもと協賛金にご協力いただける場合は榎原商工会議所(Tel0744-28-4400)までご連絡をお願い致します。

点灯期間 平成28年12月3日(土)～平成29年 1月31日(火)
平成28年12月3日(土)～平成28年12月31日(土) 17:00～24:00
平成29年 1月1日(日)～平成29年 1月31日(火) 17:30～24:00

点灯場所 近鉄大和八木駅一帯

開催イベント

●点灯式

開催日時 平成28年12月3日(土) 17:00～

開催場所 近鉄大和八木駅南側ロータリー

●古代大和飛鳥バル

開催日時 平成28年12月3日(土)～12月26日(月)

開催店舗 榎原市内各参加事業所

11月会議所行事予定

1	火	健康診断(～2日)(リサイクル館かしはら) かしはらふれあいゼミナール(街ゼミ)(～12月25日まで) 青年部 総務・研修委員会
2	水	消費税軽減税率・転嫁対策窓口相談等事業 1日でわかる!総務の基本と実務セミナー 経営革新計画認定・ものづくり補助金申請に対応できる 事業計画作成セミナー(1回目)
4	金	第6回 空き店舗対策事業委員会
6	日	飛鳥リレーマラソン2016
7	月	イルミネーション実行委員会
8	火	消費税軽減税率・転嫁対策窓口相談等事業 イチからわかる・使える経理の基礎知識講座(1回目)(商業部会) 平成28年度サービス部会視察研修
9	水	かしはら観光塾(3回目)(観光部会) 異業種交流会
10	木	経営革新計画認定・ものづくり補助金申請に対応できる 事業計画作成セミナー(2回目) 青年部 役員会
11	金	消費税軽減税率・転嫁対策窓口相談等事業 ものづくり販路開拓塾(3回目)(工業部会) 女性会一泊研修会(～12日)
12	土	県青連 役員会
15	火	消費税軽減税率・転嫁対策窓口相談等事業 イチからわかる・使える経理の基礎知識講座(2回目)(商業部会) ビジネスマッチなら「かしはらビジネス商談会」 個別商談会(47CLUB(奈良新聞社))
16	水	一日公庫 ビジネスマッチなら「かしはらビジネス商談会」 個別商談会((株)ヤマト)
17	木	経営革新計画認定・ものづくり補助金申請に対応できる 事業計画作成セミナー(3回目)
18	金	ビジネスマッチなら「かしはらビジネス商談会」 個別商談会(読売ファミリー)
20	日	第144回 日商簿記検定試験
21	月	消費税軽減税率・転嫁対策窓口相談等事業 人気講師による実務演習型POP講習会(商業部会・サービス部会)
24	木	経営革新計画認定・ものづくり補助金申請に対応できる 事業計画作成セミナー(4回目) 青年部 全国会長研修会(加古川)(～26日)
27	日	第37回 福祉住環境コーディネーター検定試験

新入会員のご紹介(平成28年8月～平成28年9月)

ご入会いただきありがとうございます!

法人 (順不同・敬称略)

事業所名	所在地	業種
株式会社ホログラムサプライ	生駒郡三郷町東信貴ヶ丘2-11-5	輸出入業務、卸売、小売、各種加工請負、商品企画・開発
BIG FIREWORKS株式会社	榎原市上品寺町440-1東急ビル大和八木 annex A1004	工業デザイン、製品デザイン設計
株式会社東海セイス(ドラッグセイス榎原駅前店)	榎原市醍醐町338-1	医薬品、化粧品、食品
株式会社サンドラッグ(サンドラッグ榎原店)	榎原市大軽町125-1	医薬品、日用品、化粧品、食品、ペット用品
株式会社サンドラッグ(サンドラッグ榎原真管店)	榎原市中曾司町101-1	医薬品、日用品、化粧品、食品、ペット用品
点晴堂株式会社	東京都千代田区神田須田町1-8(丸ビル9F)	不動産の賃貸、仲介、管理、コンサルティング
株式会社ケーブル開発技術センター	榎原市内膳町4-4-1-707号	電子部品、電子回路の設計製造、加工販売及び輸出入器工型製造(灯、漏洩トイ等)
株式会社SYNTHESE(橋もとや 八木店)	大和高田市蔵之宮7-5	飲食業(居酒屋)
株式会社Nara-tec	磯城郡田原本町新町190-10	建設業(防水工事)
株式会社本家 菊屋	大和郡山市柳1丁目11	和菓子製造・販売

個人 (順不同・敬称略)

代表者名(事業所名)	住所	業種
大原崇(hair_TISM)	榎原市新賀町447-1 ディアコート八木1F	美容業
岡田哲史(OKADA Steel Works)	御所市北窪85-3	製缶・溶接
河田充範(Hair Studio FLAG/八木店)	榎原市新賀町200-2	美容室内での美容業務
坂本好生(かしはら工芸社)	榎原市石川町396	各種石、石、ソリ、アロカ、平板タタキ、工芸設計施工、INAX、リフォーム工事店(ウチアソビ全般)
石田有希子(博心堂)	榎原市兵部町4-28	アロマテラピー製品の製造・販売、健康器具・食品の販売
樋口忠彦	御所市奉進94-3	大工工事
森田義廣(ヘアサロン モリタ)	榎原市大久保町477-2	理容店、マンション経営
西田陽仁(MUGIBOU-JIN)	榎原市石川町333-3	パン製造販売